

## Recticel – Résultats de l'année 2012

- REBITDA d'EUR 90,7 millions (+2,3 %) et REBIT d'EUR 50,8 millions (+7,8 %), incluant la reprise d'EUR 7,0 millions de provision pour droits liés à la pré-retraite
- Chiffre d'affaires d'EUR 1.319,5 millions (-4,3 %), cette baisse étant due aux segments Automobile et Literie
- Résultat de la période (part du Groupe) en hausse de 0,8 % pour atteindre EUR 17,6 millions
- Dette financière nette<sup>(5)</sup> : passage d'EUR 149,6 millions à EUR 172,6 millions, incluant le financement d' une nouvelle usine Isolation à Bourges (France) pour EUR 23 millions
- Proposition de verser un dividende brut d'EUR 0,29 par action

Remarque : toutes les comparaisons sont effectuées par rapport à 2011, sauf mention contraire. Les chiffres mentionnés sont audités.

### 1. CHIFFRE D'AFFAIRES

en millions d'EUR	2H/2011	2H/2012	Δ 2H	FY 2011	FY 2012	Δ FY
<b>Chiffre d'affaires</b>	<b>678,4</b>	<b>639,3</b>	<b>-5,8%</b>	<b>1 378,1</b>	<b>1 319,5</b>	<b>-4,3%</b>
Marge brute	105,0	97,9	-6,7%	211,3	211,0	-0,2%
<i>en % du chiffre d'affaires</i>	15,5%	15,3%		15,3%	16,0%	
<b>REBITDA<sup>(1)</sup></b>	<b>41,1</b>	<b>42,2</b>	<b>2,6%</b>	<b>88,6</b>	<b>90,7</b>	<b>2,3%</b>
<i>en % du chiffre d'affaires</i>	6,1%	6,6%		6,4%	6,9%	
<b>EBITDA<sup>(2)</sup></b>	<b>41,7</b>	<b>37,0</b>	<b>-11,2%</b>	<b>88,8</b>	<b>81,1</b>	<b>-8,6%</b>
<i>en % du chiffre d'affaires</i>	6,1%	5,8%		6,4%	6,1%	
<b>REBIT<sup>(1)</sup></b>	<b>20,8</b>	<b>22,0</b>	<b>5,7%</b>	<b>47,1</b>	<b>50,8</b>	<b>7,8%</b>
<i>en % du chiffre d'affaires</i>	3,1%	3,4%		3,4%	3,9%	
<b>EBIT</b>	<b>16,2</b>	<b>15,8</b>	<b>-2,9%</b>	<b>42,0</b>	<b>39,7</b>	<b>-5,5%</b>
<i>en % du chiffre d'affaires</i>	2,4%	2,5%		3,0%	3,0%	
<b>Résultat de la période après impôts (quote-part du Groupe)</b>	<b>5,1</b>	<b>5,6</b>	<b>8,8%</b>	<b>17,4</b>	<b>17,6</b>	<b>0,8%</b>
Résultat de la période (quote-part du Groupe) par action - base (en EUR)	0,18	0,19	8,8%	0,60	0,61	0,8%
<b>Dividende brut par action (en EUR)<sup>(6)</sup></b>	<b>-</b>	<b>-</b>		<b>0,28</b>	<b>0,29</b>	<b>3,6%</b>
<b>Capitaux propres, intérêts minoritaires inclus</b>	<b>248,8</b>	<b>260,6</b>	<b>4,8%</b>	<b>248,8</b>	<b>260,6</b>	<b>4,8%</b>
Dette financière nette <sup>(5)</sup>	149,6	172,6	15,4%	149,6	172,6	15,4%
<b>Ratio d'endettement</b>	<b>60%</b>	<b>66%</b>		<b>60%</b>	<b>66%</b>	
Moyenne des capitaux employés (Capital Employed) <sup>(3)</sup>	404,5	416,2	2,9%	408,9	410,1	0,3%
ROCE = Rendement sur capitaux utilisés <sup>(4)</sup>	8,0%	7,6%		10,3%	9,7%	
ROE = Résultat de la période (part du Groupe) / Capitaux propres avant intérêts minoritaires <sup>(4)</sup>	4,1%	4,3%		7,1%	6,9%	

(1) REBITDA = EBITDA avant éléments non récurrents ; REBIT = EBIT avant éléments non récurrents.

Les éléments non récurrents comprennent le bénéfice d'exploitation, les charges ou les provisions en lien avec des programmes de restructuration, les pertes/augmentations de valeurs sur des actifs, les gains ou les pertes en capital sur des désinvestissements et sur la liquidation des sociétés affiliées et, enfin, d'autres opérations ou transactions clairement distinctes des activités ordinaires du Groupe.

(2) EBITDA = EBIT + dépréciation, amortissement et pertes/augmentations de valeur sur des actifs.

(3) Capitaux utilisés = immobilisations incorporelles nettes + goodwill + immobilisations corporelles nettes + fonds de roulement.

Fonds de roulement = actifs circulants (hors trésorerie et équivalents de trésorerie) – obligations à court terme non financières.

(4) Moyenne semestrielle = [capitaux utilisés au terme de la période précédente + capitaux utilisés au terme de la période actuelle] / 2. Pour le rendement sur fonds propres (ROE), même calcul mais basé sur les fonds propres (part du Groupe).

Les moyennes annuelles sont calculées sur la base des chiffres semestriels.

(5) Dette financière nette = emprunts portant intérêt – trésorerie et équivalents de trésorerie – participations disponibles à la vente + valeur de marché nette d'instruments dérivés de couverture. Les emprunts portant intérêt ne comprennent pas les montants tirés (2012 : EUR 45,0 millions contre EUR 45,5 millions en 2011) dans le cadre de programmes d'affacturage et d'affacturage à forfait sans recours.

(6) Dividende proposé pour 2012.

## **2. COMMENTAIRES SUR LES RÉSULTATS CONSOLIDÉS**

**Chiffre d'affaires** : d'EUR 1.378,1 millions à **EUR 1.319,5 millions** (-4,3 %).

La baisse du chiffre d'affaires observée au T1/2012 (-2,4 %), au T2/2012 (-3,2 %) et au T3/2012 (-6,0 %) s'est confirmée au T4/2012 (-5,5 %), reflétant ainsi la morosité du climat économique européen (dont dépend le Groupe pour 95 % de ses activités) et le tassement de la demande dans la plupart des marchés de consommation finale.

Le chiffre d'affaires a baissé dans les segments Automobile (-10,8 %) et Literie (-5,3 %), tandis que les segments Mousse Souple et Isolation sont, pour leur part, restées globalement stables.

Avant impact des écarts de change (+0,9 %) et variations nettes du périmètre de consolidation (+0,03 %), le chiffre d'affaires s'est contracté de 5,2 %.

Les variations du périmètre de consolidation au cours de l'année 2012 concernent les éléments suivants :

- En juin 2011, le Groupe a décidé de racheter les partenaires de la coentreprise à 50 % en Grèce (Teknofoam Hellas) et en Turquie (Teknofoam Turkey). Avec effet au 1<sup>er</sup> juillet 2011, ces filiales sont consolidées selon la méthode de consolidation globale (contre 50 % auparavant, selon la méthode de la consolidation proportionnelle).
- Au 1<sup>er</sup> janvier 2012 : première consolidation de Recticel India Private Limited, qui a été lancée dans le courant de 2011 (auparavant non consolidée).

### Ventilation du chiffre d'affaires par segment

2S/2011	2S/2012	Δ 2S	en millions d'EUR	2011	2012	Δ
294,0	284,7	-3,1%	Mousse Souple	596,2	588,3	-1,3%
150,6	142,9	-5,1%	Literie	292,2	276,5	-5,3%
114,4	111,2	-2,8%	Isolation	223,1	220,7	-1,1%
149,7	128,4	-14,3%	Automobile	324,8	289,7	-10,8%
( 30,3)	( 27,9)	-7,8%	Eliminations	( 58,1)	( 55,7)	-4,1%
<b>678,4</b>	<b>639,3</b>	<b>-5,8%</b>	<b>TOTAL</b>	<b>1 378,1</b>	<b>1 319,5</b>	<b>-4,3%</b>

3T/2011	3T/2012	Δ 3T	en millions d'EUR	4T/2011	4T/2012	Δ 4T
147,3	140,1	-4,9%	Mousse Souple	146,6	144,6	-1,4%
76,8	68,2	-11,2%	Literie	73,8	74,8	1,3%
54,8	58,5	6,8%	Isolation	59,7	52,7	-11,7%
74,3	62,8	-15,4%	Automotive	75,4	65,5	-13,1%
( 16,6)	( 13,3)	-20,0%	Eliminations	( 13,7)	( 14,6)	7,0%
<b>336,6</b>	<b>316,4</b>	<b>-6,0%</b>	<b>TOTAL</b>	<b>341,8</b>	<b>322,9</b>	<b>-5,5%</b>

**REBITDA** : d'EUR 88,6 millions à **EUR 90,7 millions** (+2,3 %)

Le Groupe a substantiellement compensé la perte de contribution liée à la baisse des volumes par l'implémentation, dans toute sa chaîne d'approvisionnement, de réformes structurelles visant à accroître sa productivité et son efficacité. Tandis que les prix de marché moyens des matières premières ont atteint un nouveau sommet historique durant l'année 2012, ceux-ci ont été largement répercutés dans les prix de vente.

De plus, les modifications législatives belges relatives aux départs en préretraite et la politique menée par le Groupe pour maintenir le niveau d'emploi de ses effectifs plus âgés ont conduit à une réduction des provisions destinées aux droits liés aux départs en préretraite pour EUR 7,0 millions. Cet effet positif est pris en compte dans le REBITDA.

#### Ventilation du REBITDA par segment

2S/2011	2S/2012	Δ 2S	en millions d'EUR	2011	2012	Δ
10,1	12,7	26,1%	Mousse Souple	23,6	29,9	26,9%
9,2	10,0	8,6%	Literie	16,9	14,6	-13,6%
21,3	17,5	-17,7%	Isolation	39,5	36,3	-8,0%
8,9	8,3	-7,1%	Automobile	25,3	24,1	-4,5%
( 8,4)	( 6,4)	-24,5%	Corporate	( 16,6)	( 14,4)	-13,6%
<b>41,1</b>	<b>42,2</b>	<b>2,6%</b>	<b>TOTAL</b>	<b>88,6</b>	<b>90,7</b>	<b>2,3%</b>

En bref :

- le segment Mousse Souples a connu une amélioration progressive tout au long de l'année ;
- le segment Literie, après avoir accusé un premier semestre difficile, s'est bien redressé dans le 2S/2012 et a connu un changement de Directeur Général ;
- les segments Automobile sont parvenus à limiter l'impact de la baisse observée sur le marché de l'automobile ;
- quant au segment Isolation, il a dégagé un bénéfice légèrement en baisse, en raison d'un marché européen de la construction difficile et des coûts fixes engendrés par l'ouverture de la nouvelle usine de Bourges.

**REBIT** : d'EUR 47,1 millions à **EUR 50,8 millions** (+7,8 %)

#### Ventilation du REBIT par segment

2S/2011	2S/2012	Δ 2S	en millions d'EUR	2011	2012	Δ
3,7	5,8	56,5%	Mousse Souple	10,4	16,4	58,2%
6,5	7,2	11,8%	Literie	11,2	9,1	-18,6%
19,4	15,5	-20,0%	Isolation	35,8	32,3	-9,8%
0,0	0,3	770,6%	Automobile	7,0	8,1	16,1%
( 8,8)	( 6,8)	-22,4%	Corporate	( 17,3)	( 15,1)	-12,3%
<b>20,8</b>	<b>22,0</b>	<b>5,7%</b>	<b>TOTAL</b>	<b>47,1</b>	<b>50,8</b>	<b>7,8%</b>

## Éléments non récurrents

Comme prévu, l'exécution du plan de rationalisation du Groupe, une des dimensions de sa stratégie, a mené à des charges de restructuration et des pertes de valeur. Ce qui, en tenant compte d'autres frais juridiques et de conseil a mené à des coûts non récurrents totaux d'EUR 11,1 millions (contre EUR 5,1 millions en 2011).

Au cours de l'année 2012, 7 sites redondants ont ainsi été fermés ou désinvestis au Royaume-Uni, aux Pays-Bas, en Allemagne, en Grèce et aux États-Unis, ce qui a permis de réduire leur nombre à 103 (contre 107 en 2011), en tenant compte de l'ouverture de trois nouveaux sites : le site Automobile à Pékin (Chine), une usine de transformation Mousse Souple à Bombay (Inde) et une usine Isolation à Bourges (France). Ces mesures permettent de poursuivre la simplification et la rationalisation des structures du Groupe ainsi que de diminuer les coûts fixes.

En 2012, les éléments non récurrents ont principalement concerné les faits suivants :

- pertes de valeur sur des actifs dans le segment Mousse Souple (Eurofoam et Recticel Espagne) et dans le segment Automobile - Interiors (République tchèque) ;
- charges encourues et provisions nettes dans le cadre de programmes de restructuration, et contrats à titre onéreux y afférents dans les segments Mousse Souple (Eurofoam Allemagne, Grèce et Royaume-Uni), Automobile - Interiors (Belgique et Allemagne) et Literie (Autriche et Allemagne) ;
- frais juridiques (EUR -2,0 millions) supportés en 2012 dans le cadre des inspections en cours dans les segments Mousse Souple et Literie (voir plus bas) ;
- en Corporate : effets de réévaluation à la valeur de marché réalisés sur des immeubles de placement en Belgique (EUR +0,8 million) et des honoraires de consultance (EUR - 1,2 million).

en millions d'EUR	2011	1S/2012	2S/2012	2012
Charges et provisions pour restructurations	( 0,6)	( 3,7)	( 2,4)	( 6,1)
Moins-value sur la liquidation ou cession d'actifs financiers	( 0,2)	0,0	( 0,8)	( 0,8)
Plus-value sur la liquidation ou cession d'actifs financiers	0,1	0,0	0,0	0,0
Gain sur valeur réelle d'immeubles de placement	2,8	0,0	0,8	0,8
Autres (frais juridiques et de conseil)	( 1,9)	( 0,7)	( 2,8)	( 3,5)
<b>Impact total sur EBITDA</b>	<b>0,2</b>	<b>( 4,4)</b>	<b>( 5,1)</b>	<b>( 9,5)</b>
Pertes de valeur	( 5,3)	( 0,5)	( 1,1)	( 1,6)
<b>Impact total sur EBIT</b>	<b>( 5,1)</b>	<b>( 4,9)</b>	<b>( 6,2)</b>	<b>( 11,1)</b>

**EBITDA** : d'EUR 88,8 millions à **EUR 81,1 millions** (-8,6 %)

Ventilation de l'EBITDA par segment

2S/2011	2S/2012	Δ 2S	en millions d'EUR	2011	2012	Δ
8,7	9,5	9,5%	Mousse Souple	22,6	24,3	7,2%
9,2	8,8	-4,1%	Literie	16,6	12,8	-23,1%
21,3	17,3	-18,6%	Isolation	39,5	36,1	-8,4%
8,7	8,2	-5,5%	Automobile	24,4	22,5	-7,7%
(6,1)	(6,8)	10,9%	Corporate	(14,3)	(14,5)	1,6%
<b>41,7</b>	<b>37,0</b>	<b>-11,2%</b>	<b>TOTAL</b>	<b>88,8</b>	<b>81,1</b>	<b>-8,6%</b>

**EBIT** : d'EUR 42,0 millions à **EUR 39,7 millions** (-5,5 %)

Tous les segments ont générée un EBIT positif en 2012.

Ventilation de l'EBIT par segment

2S/2011	2S/2012	Δ 2S	en millions d'EUR	2011	2012	Δ
0,4	2,1	472,1%	Mousse Souple	7,5	9,8	30,4%
6,5	6,1	-6,2%	Literie	10,9	7,3	-33,3%
19,4	15,3	-21,0%	Isolation	35,8	32,1	-10,3%
(3,5)	(0,4)	-87,3%	Automobile	2,8	5,9	113,5%
(6,5)	(7,2)	11,6%	Corporate	(15,0)	(15,3)	2,4%
<b>16,2</b>	<b>15,8</b>	<b>-2,9%</b>	<b>TOTAL</b>	<b>42,0</b>	<b>39,7</b>	<b>-5,5%</b>

**Résultat financier** : d'EUR -16,7 millions à **EUR -14,3 millions**.

Les charges d'intérêts nettes (EUR -11,9 millions) ont diminué d'EUR 1,4 million par rapport à 2011 (EUR -13,3 millions). Cette baisse est essentiellement imputable à la diminution des taux de financement et du niveau moyen de l'endettement tout au long de l'année. L'accroissement de la dette nette à la fin de l'exercice est essentiellement dû à l'investissement réalisé dans la nouvelle usine Isolation en France (EUR 23 millions).

Le poste « Autres produits et charges financiers nets » (EUR -2,5 millions contre EUR -3,4 millions en 2011) comprend des frais financiers liés à la capitalisation de provisions pour obligations en matière de pensions (EUR -1,7 million contre EUR -2,1 millions en 2011) et des écarts de change (EUR -0,5 million contre EUR -0,8 million en 2011).

**Impôts sur le résultat et impôts différés** : d'EUR -7,9 millions à **EUR -7,8 millions**:

- les impôts courants (EUR -3,2 millions contre EUR -1,6 million en 2011) sont principalement concourus par les filiales d'Europe de l'Est, d'Autriche et de Chine ;
- le résultat d'impôt différé d'EUR -4,6 millions est à mettre en perspective avec le résultat d'impôt différé d'EUR -6,4 millions en 2011.

**Résultat de la période (part du Groupe)** : d'EUR 17,4 millions à **EUR 17,6 millions** (+0,8 %).

### 3. SEGMENTS DE MARCHÉ

#### A. Mousse Souple

en millions d'EUR	2S/2011	2S/2012	Δ 2S	2011	2012	Δ
Chiffre d'affaires	294,0	284,7	-3,1%	596,2	588,3	-1,3%
REBITDA	10,1	12,7	26,1%	23,6	29,9	26,9%
en % du chiffre d'affaires	3,4%	4,5%		4,0%	5,1%	
EBITDA	8,7	9,5	9,5%	22,6	24,3	7,2%
en % du chiffre d'affaires	3,0%	3,3%		3,8%	4,1%	
REBIT	3,7	5,8	56,5%	10,4	16,4	58,2%
en % du chiffre d'affaires	1,3%	2,0%		1,7%	2,8%	
EBIT	0,4	2,1	472,1%	7,5	9,8	30,4%
en % du chiffre d'affaires	0,1%	0,7%		1,3%	1,7%	

#### Chiffre d'affaires

Le chiffre d'affaires réalisé dans le segment **Mousse Souple** est passé d'EUR 596,2 millions à **EUR 588,3 millions**, soit une baisse de 1,3 %.

Le chiffre d'affaires réalisé dans le sous-segment **Confort** est resté stable (**EUR 363,1 millions** ; -0,7 %) malgré un recul de la demande. Tout au long de l'année, la demande s'est tassée dans les pays du sud de l'Europe, tandis que, dans les autres pays, les ventes globales se sont stabilisées dans un marché très concurrentiel. Durant le second semestre, des signes de ralentissement se sont fait sentir dans les pays d'Europe centrale et orientale.

Le sous-segment **Mousses Techniques** (**EUR 203,0 millions**; -2,2 %) a souffert d'un essoufflement de la demande de divers marchés industriels et automobiles, notamment en Belgique, en France et en Italie. En revanche, les ventes ont enregistré une croissance soutenue aux États-Unis et dans les marchés émergents (tels que la Chine, la Turquie et l'Inde).

Dans le sous-segment **Composite Foams** (**EUR 22,1 millions**; -3,0 %) le chiffre d'affaires a baissé des suites d'une diminution des volumes de déchets générés et d'une réduction du volume des ventes de mousse résiduelle agglomérée.

#### EBITDA

Malgré un léger recul des ventes globales (-1,3 %) et d'importantes charges non récurrentes, l'EBITDA a progressé de 7,2 % pour atteindre EUR 24,3 millions. Cette progression s'explique essentiellement par (i) les effets créés par les mesures de rationalisation et d'amélioration de l'efficacité, (ii) une amélioration de la gamme, (iii) l'impact des actions commerciales de rationalisation ainsi que la répercussion de la hausse des prix des matières premières.

Les éléments non récurrents nets ont atteint EUR -5,7 millions (contre EUR -0,98 million en 2011) et proviennent essentiellement des charges de restructuration d'Eurofoam Allemagne et Royaume-Uni ainsi que des frais juridiques additionnels liés à l'inspection menée actuellement par l'Union européenne (EUR -1,3 million).

Le Groupe a implémenté en 2012 la fermeture de ses sites de production de Bladel (Pays-Bas) et de Gwent Vale (Royaume-Uni) et a cessé ses activités en Grèce. La coentreprise Eurofoam a fermé son site de production de Bexbach (Allemagne). Ces mesures ont réduit la complexité et ont ajusté l'empreinte industrielle des activités de Mousse Souple.

## B. Literie

en millions d'EUR	2S/2011	2S/2012	Δ 2S	2011	2012	Δ
Chiffre d'affaires	150,6	142,9	-5,1%	292,2	276,5	-5,3%
REBITDA	9,2	10,0	8,6%	16,9	14,6	-13,6%
en % du chiffre d'affaires	6,1%	7,0%		5,8%	5,3%	
EBITDA	9,2	8,8	-4,1%	16,6	12,8	-23,1%
en % du chiffre d'affaires	6,1%	6,2%		5,7%	4,6%	
REBIT	6,5	7,2	11,8%	11,2	9,1	-18,6%
en % du chiffre d'affaires	4,3%	5,1%		3,8%	3,3%	
EBIT	6,5	6,1	-6,2%	10,9	7,3	-33,3%
en % du chiffre d'affaires	4,3%	4,2%		3,7%	2,6%	

### Chiffre d'affaires

Le chiffre d'affaires réalisé dans le segment **Literie** est passé d'EUR 292,2 millions à **EUR 276,5 millions**, soit un recul de 5,3 % engendré par une baisse de la confiance des consommateurs repoussant dès lors leurs achats de biens durables.. Dans ce contexte, et conformément au marché, les ventes de produits de marque ont davantage reculé que celles de produits sans marque ou sous marque privée.

Le chiffre d'affaires du sous-segment **Marques (EUR 149,8 millions; -6,2 %)** s'est contracté dans tous les pays, sauf en Pologne. L'entrée sur le marché réussie de la technologie novatrice Geltex® au cours du 2S/2012 a toutefois eu un impact positif sur les volumes de ventes.

Les ventes réalisées dans le sous-segment **Non-Marques (EUR 126,0 millions; -4,4 %)** ont été mitigées. La croissance observée en Suisse et dans les pays scandinaves a compensé les ventes particulièrement en baisse en Autriche et, dans une moindre mesure, en Pologne. En Allemagne et dans le Benelux, les ventes sont restées stables.

Les changements apportés dans la direction de la division durant 2012, en ce compris la nomination d'un nouveau General Manager Bedding, se sont traduits rapidement dans les résultats du segment au T4/2012.

### EBITDA

L'EBITDA a reculé de 23,1 % pour atteindre EUR 12,8 millions.

Cette contraction est due à un recul de la demande ainsi qu'à une hausse des charges non récurrentes. L'EBITDA de 2011 comprenait de plus une plus-value d'EUR 1,3 million réalisée sur la vente d'un bâtiment. Le second semestre de 2012 a toutefois connu une amélioration par rapport au premier.

Les charges de restructuration en Autriche et en Allemagne ainsi que des frais juridiques liés à l'inspection menée actuellement par le Bundeskartellamt ont entraîné des charges non récurrentes d'un montant d'EUR -1,8 million (2011 : EUR -0,3 million).

## C. Isolation

en millions d'EUR	2S/2011	2S/2012	Δ 2S	2011	2012	Δ
Chiffre d'affaires	114,4	111,2	-2,8%	223,1	220,7	-1,1%
REBITDA	21,3	17,5	-17,7%	39,5	36,3	-8,0%
en % du chiffre d'affaires	18,6%	15,7%		17,7%	16,5%	
EBITDA	21,3	17,3	-18,6%	39,5	36,1	-8,4%
en % du chiffre d'affaires	18,6%	15,6%		17,7%	16,4%	
REBIT	19,4	15,5	-20,0%	35,8	32,3	-9,8%
en % du chiffre d'affaires	17,0%	14,0%		16,1%	14,6%	
EBIT	19,4	15,3	-21,0%	35,8	32,1	-10,3%
en % du chiffre d'affaires	17,0%	13,8%		16,1%	14,6%	

### Chiffre d'affaires

Le chiffre d'affaires réalisé dans le segment **Isolation** est passé d'EUR 223,1 millions à **EUR 220,7 millions**, soit une diminution de 1,1 %.

Le sous-segment **Isolation pour la Construction**, qui représente plus de 90 % des ventes réalisées dans ce segment, a stabilisé son chiffre d'affaires à **EUR 205,3 millions** (-0,7 %). Après avoir progressé au cours des neuf premiers mois de l'année, les ventes se sont réduites de 10,5 % au T4/2012 par rapport à l'année précédente. Cette situation s'explique par un ralentissement observé sur le marché de la construction, mais également par le fait que le T4/2011 avait été exceptionnel en raison de l'anticipation des commandes suite à l'annonce faite par Recticel d'augmenter ses prix dès janvier 2012.

Tout au long de l'année, le niveau d'activité global a été influencé par l'évolution des marchés de la construction et de la rénovation résidentielles en Europe, à l'exception de l'Allemagne. Le marché néerlandais s'est fortement dégradé alors que le marché anglais a été hésitant durant l'année. Les marchés français et belge ont commencé à faiblir au cours du S2/2012.

Malgré la conjoncture difficile en Europe, la demande structurelle de produits d'isolation en polyuréthane à haute performance pour la construction devrait poursuivre sa progression à long terme, vu le renforcement des normes et des réglementations en matière d'isolation, la hausse des prix de l'énergie et la sensibilisation sans cesse croissante à la nécessité d'une plus grande et meilleure isolation.

Les ventes réalisées dans le sous-segment **Isolation Industrielle (EUR 15,3 millions; -5,4 %)** sont restées en deçà des prévisions et en particulier durant le quatrième trimestre.

### EBITDA

Étant donné les ventes presque stables, la concurrence accrue dans un marché Européen difficile et les coûts fixes liés à l'ouverture de la nouvelle usine de Bourges (France), l'EBITDA s'est contracté de 8,4 %.

## D. Automobile

en millions d'EUR	2S/2011	2S/2012	Δ 2S	2011	2012	Δ
Chiffre d'affaires	149,7	128,4	-14,3%	324,8	289,7	-10,8%
REBITDA	8,9	8,3	-7,1%	25,3	24,1	-4,5%
en % du chiffre d'affaires	6,0%	6,5%		7,8%	8,3%	
EBITDA	8,7	8,2	-5,5%	24,4	22,5	-7,7%
en % du chiffre d'affaires	5,8%	6,4%		7,5%	7,8%	
REBIT	0,0	0,3	770,6%	7,0	8,1	16,1%
en % du chiffre d'affaires	0,0%	0,2%		2,2%	2,8%	
EBIT	( 3,5)	( 0,4)	-87,3%	2,8	5,9	113,5%
en % du chiffre d'affaires	-2,3%	-0,3%		0,8%	2,0%	

### Chiffre d'affaires

Le chiffre d'affaires réalisé dans les segments **Automobile** est passé d'EUR 324,8 millions à **EUR 289,7 millions**, soit un effondrement de 10,8 % dû à une baisse de la production de voitures en Europe, contraignant les OEM à prendre des mesures exceptionnelles de restructuration.

Le chiffre d'affaires réalisé dans le sous-segment **Interiors** s'est contracté de 14,6 % pour atteindre **EUR 140,1 millions**. Cette baisse était prévue, dans la mesure où certains programmes, essentiellement aux États-Unis, étaient en phase d'extinction. Le sous-segment Interiors a mieux résisté que le marché car il fournit principalement le segment automobile haut de gamme, lequel s'est révélé plus solide grâce à la demande asiatique et allemande. Toutefois, des premiers signes de l'affaiblissement des volumes ont été détectés dès le 2<sup>e</sup> trimestre en Asie et dès le 4<sup>e</sup> trimestre en Allemagne.

Le chiffre d'affaires réalisé dans le sous-segment **Seating** (c.-à.d. Proseat, la coentreprise 51/49 dirigée par Recticel et Woodbridge) s'est contracté de 6,2 % pour atteindre **EUR 137,8 millions**, soit un recul légèrement inférieur à la baisse moyenne observée dans ce secteur en Europe, qui dépasse les 7,5 %.

Le chiffre d'affaires réalisé dans le sous-segment **Exteriors** a baissé de 14,3 % pour atteindre **EUR 11,7 millions**. Depuis la vente de l'activité « compounding » à BASF en 2008, les ventes sont limitées aux composés produits pour le compte de BASF dans le cadre d'un contrat de sous-traitance.

### EBITDA

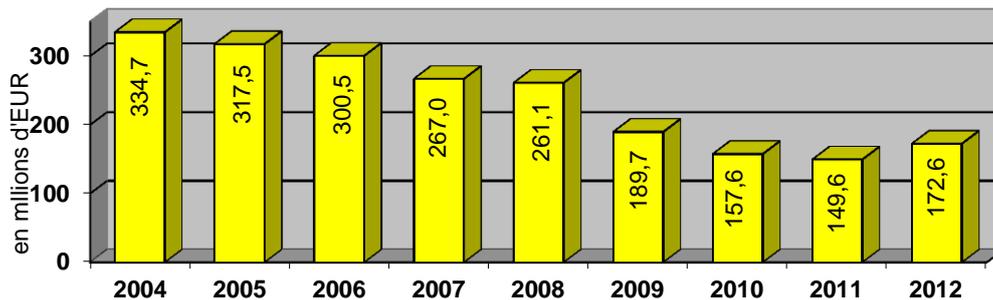
Entraîné par le recul des ventes, l'EBITDA a diminué de 7,7 % pour atteindre EUR 22,5 millions, en tenant compte des éléments non récurrents nets d'EUR -1,6 million (2011 : EUR -0,9 million). Ces résultats sont principalement liés aux mesures d'adaptation des coûts dans les activités Interiors ainsi qu'à la fermeture des usines Interiors de Unterriexingen (Allemagne) et de Clarkson (États-Unis).

#### **4. SITUATION FINANCIÈRE**

À la date du 31 décembre 2012, la **dette financière nette** s'élevait à **EUR 172,6 millions** (hors montants tirés dans le cadre de programmes d'affacturage et d'affacturage à forfait hors bilan : EUR 45,0 millions) contre, respectivement, EUR 149,6 millions et EUR 45,5 millions à la date du 31 décembre 2011. La hausse de la dette financière nette est imputable à l'investissement d'EUR 23 millions réalisé dans la nouvelle usine Isolation en France.

Cette situation engendre un ratio « **dette nette/fonds propres** » de **66 %**, contre 60 % à la fin 2011.

**Dette financière nette (au 31 décembre)**



Le Groupe reconfirme son objectif de réduction de son ratio « dette nette/fonds propres » en-dessous de 50 %.

#### **5. ANNONCE DE LA NOUVELLE NORME IAS 19R DÈS 2013**

La nouvelle norme IAS 19R – *Avantages du personnel* – sera d'application dès 2013. Elle s'accompagnera d'une révision des engagements nets pour charges de pensions de 2012.

La méthode du « corridor », qui permettait d'étaler la comptabilisation des dépenses sur plusieurs périodes comptables, ne sera plus utilisée. Ce changement de règles comptables aura un impact, avant impôts sur les fonds propres consolidés, estimé de EUR -23,5 millions au 01/01/2013.

#### **6. INSPECTION PAR LA DIRECTION GÉNÉRALE DE LA CONCURRENCE DE LA COMMISSION EUROPÉENNE ET INSPECTION DE L'OFFICE FÉDÉRAL ALLEMAND DE LUTTE CONTRE LES CARTELS (« BUNDESKARTELLAMT »)**

- **Inspection par la Direction générale de la concurrence de la Commission européenne**

La Commission ne s'est pas encore exprimée de manière formelle sur ses conclusions et continue son enquête. À ce stade, le Groupe n'est pas en mesure de prévoir la position de la Commission dans cette affaire et, dès lors, d'évaluer les éventuelles conséquences financières.

- **Inspection par l'Office fédéral allemand de lutte contre les cartels (« Bundeskartellamt »)**

Aucun fait nouveau à signaler.

## **7. PROPOSITION DE DIVIDENDE**

Lors de l'Assemblée générale ordinaire qui se tiendra le 28 mai 2013, le Conseil d'administration proposera de verser un dividende brut d'EUR 0,29 par action (2011 : EUR 0,28).

## **8. PERSPECTIVES**

Compte tenu de l'incertitude caractérisant les prévisions de croissance des économies dans lesquelles Recticel est présente, le Conseil d'Administration n'est pas en mesure d'évaluer le potentiel de croissance pour l'année 2013.

Le Groupe entend continuer à se concentrer sur la mise en œuvre du plan stratégique 2010-2015, lequel comprend (i) une hiérarchisation précise de l'affectation de ses ressources, (ii) un effort continu visant à rationaliser les opérations et à réduire la complexité, (iii) une diversification géographique afin de réduire sa dépendance européenne et (iv) l'introduction de nouvelles solutions innovantes.

## ANNEXES

Tous les chiffres et tableaux présentés en annexes ont été obtenus conformément aux principes de l'IFRS en matière de comptabilité et d'évaluation en vigueur au sein de l'Union européenne. Les principes d'évaluation, tels que repris dans le rapport annuel au 31 décembre 2011, ont été systématiquement appliqués afin d'obtenir les chiffres mentionnés dans ce communiqué de presse.

L'analyse de la gestion des risques est décrite dans le rapport annuel (prochainement) disponible sur le site [www.recticel.com](http://www.recticel.com).

### 1. Tableau du compte de résultat consolidé

<i>en millions d'EUR</i>	2H/2011	2H/2012	Δ	2011	2012	Δ 12/11
<b>Chiffre d'affaires</b>	<b>678,4</b>	<b>639,3</b>	<b>-5,8%</b>	<b>1 378,1</b>	<b>1 319,5</b>	<b>-4,3%</b>
Coûts de distribution	( 32,9)	( 33,4)	1,4%	( 65,2)	( 65,8)	1,0%
Coûts des ventes	( 540,5)	( 508,0)	-6,0%	( 1 101,6)	( 1 042,7)	-5,3%
<b>Marge brute</b>	<b>105,0</b>	<b>97,9</b>	<b>-6,7%</b>	<b>211,3</b>	<b>211,0</b>	<b>-0,2%</b>
Charges générales et administratives	( 42,9)	( 42,5)	-1,1%	( 85,1)	( 83,7)	-1,6%
Charges commerciales et de marketing	( 35,9)	( 37,2)	3,6%	( 73,8)	( 74,8)	1,3%
Frais de recherche et de développement	( 8,0)	( 7,6)	-4,4%	( 14,8)	( 14,9)	0,5%
Pertes de valeurs	( 5,2)	( 1,1)	-78,9%	( 5,3)	( 1,6)	-70,4%
Autres produits opérationnels (1)	10,3	10,7	3,3%	17,4	15,3	-12,4%
Autres charges opérationnelles (2)	( 7,7)	( 5,2)	-32,5%	( 9,1)	( 12,2)	35,0%
Autres résultats opérationnels (1)+(2)	2,7	5,5	105,0%	8,4	3,0	-63,7%
Résultat des sociétés associées	0,9	0,7	-23,4%	1,7	0,7	-59,2%
Résultat des participations	( 0,4)	0,0	-100,0%	( 0,4)	0,0	-100,0%
<b>Résultat opérationnel avant intérêts et impôts</b>	<b>16,2</b>	<b>15,8</b>	<b>-2,9%</b>	<b>42,0</b>	<b>39,7</b>	<b>-5,5%</b>
Produits d'intérêts	0,2	0,1	-44,8%	0,4	0,4	6,9%
Charges d'intérêts	( 7,5)	( 6,0)	-19,7%	( 13,6)	( 12,3)	-9,9%
Autres produits financiers	8,0	6,4	-19,6%	18,2	15,1	-16,9%
Autres charges financières	( 9,6)	( 7,8)	-18,7%	( 21,6)	( 17,6)	-18,7%
<b>Résultat financier</b>	<b>( 8,9)</b>	<b>( 7,2)</b>	<b>-18,2%</b>	<b>( 16,7)</b>	<b>( 14,3)</b>	<b>-14,1%</b>
<b>Résultat de la période avant impôts</b>	<b>7,4</b>	<b>8,5</b>	<b>15,6%</b>	<b>25,4</b>	<b>25,4</b>	<b>0,2%</b>
Impôts sur le résultat	( 2,3)	( 3,0)	31,0%	( 7,9)	( 7,8)	-1,2%
<b>Résultat de la période après impôts</b>	<b>5,1</b>	<b>5,6</b>	<b>8,8%</b>	<b>17,4</b>	<b>17,6</b>	<b>0,8%</b>
dont attribuable aux actionnaires de la maison-mère	5,1	5,6	8,8%	17,4	17,6	0,8%
dont attribuable aux intérêts minoritaires	0,0	0,0	-	0,0	0,0	-
<b><u>Résultat global consolidé</u></b>						
<b>Résultat de la période après impôts</b>	<b>5,1</b>	<b>5,6</b>	<b>8,8%</b>	<b>17,4</b>	<b>17,6</b>	<b>0,8%</b>
<b>Autre résultat global</b>						
Réserves de couverture	( 2,7)	( 0,6)	-77,2%	( 1,4)	( 1,4)	-2,9%
Ecart cours de change	( 1,9)	0,3	-115,2%	( 2,5)	2,9	-217,1%
Réserves pour écarts de conversion reconnus dans le compte de résultat	0,6	0,0	-108,3%	0,6	0,0	-108,3%
Impôts différés sur réserves de couverture	0,5	0,2	-53,0%	0,0	0,5	-
<b>Autre résultat global net d'impôts</b>	<b>( 3,6)</b>	<b>( 0,1)</b>	<b>-96,3%</b>	<b>( 3,3)</b>	<b>2,0</b>	<b>-159,5%</b>
<b>Total résultat global de la période</b>	<b>1,5</b>	<b>5,4</b>	<b>252,9%</b>	<b>14,1</b>	<b>19,6</b>	<b>39,0%</b>
<b>Total résultat global de la période</b>	<b>1,5</b>	<b>5,4</b>	<b>252,9%</b>	<b>14,1</b>	<b>19,6</b>	<b>39,0%</b>
dont attribuable aux actionnaires de la maison-mère	1,5	5,4	252,9%	14,1	19,6	39,0%
dont attribuable aux intérêts minoritaires	0,0	0,0	-	0,0	0,0	-

## 2. Tableau du résultat par action

en EUR	2011	2012	Δ
Nombre d'actions émises	28 931 456	28 931 456	0,0%
Moyenne pondérée nombre d'actions émises (avant effet de dilution)	28 931 456	28 931 456	0,0%
Moyenne pondérée nombre d'actions émises (après effet de dilution)	33 769 050	33 990 837	0,7%
EBITDA	3,07	2,80	-8,6%
EBIT	1,45	1,37	-5,5%
Résultat de la période avant impôts	0,88	0,88	0,2%
Résultat de la période après impôts	0,60	0,61	0,8%
Résultat de la période (quote-part du Groupe) - base	0,60	0,61	0,8%
Résultat de la période (quote-part du Groupe) - dilué	0,55	0,55	-0,5%
Valeur comptable (quote-part du Groupe)	8,60	9,01	4,8%

## 3. Tableau du bilan consolidé

en millions d'EUR	31 DEC 11	31 DEC 12	Δ
Immobilisations incorporelles	12,6	13,0	3,6%
Goodwill	34,7	35,0	0,9%
Immeubles, installations & équipements	255,3	270,9	6,1%
Immeubles de placement	3,3	4,5	33,7%
Participations mises en équivalence	13,0	13,8	6,4%
Autres participations et participations disponibles à la vente	3,5	0,4	-89,7%
Créances non-courantes	8,3	7,7	-7,7%
Impôts différés	50,3	45,5	-9,5%
<b>Actifs immobilisés</b>	<b>381,0</b>	<b>390,7</b>	<b>2,5%</b>
Stocks et commandes en cours	116,0	116,6	0,5%
Créances commerciales	132,9	114,5	-13,8%
Autres créances à court terme	43,4	52,5	20,9%
Trésorerie & équivalents et participations disponibles à la vente	54,8	27,1	-50,6%
Actifs disponibles à la vente	0,0	0,0	-
<b>Actifs circulants</b>	<b>347,1</b>	<b>310,7</b>	<b>-10,5%</b>
<b>TOTAL DE L'ACTIF</b>	<b>728,1</b>	<b>701,4</b>	<b>-3,7%</b>

en millions d'EUR	31 DEC 11	31 DEC 12	Δ
Capitaux propres avant intérêts minoritaires	248,8	260,6	4,8%
Intérêts minoritaires	0,0	0,0	-
<b>Capitaux propres, intérêts minoritaires inclus</b>	<b>248,8</b>	<b>260,6</b>	<b>4,8%</b>
Pensions et autres provisions	48,3	37,8	-21,6%
Impôts différés	9,1	8,6	-6,3%
Dettes financières	137,2	142,5	3,9%
Autres dettes	0,4	0,5	41,9%
<b>Obligations et dette à long terme</b>	<b>195,0</b>	<b>189,4</b>	<b>-2,8%</b>
Pensions et autres provisions	9,5	3,1	-67,7%
Dettes financières	67,7	57,8	-14,5%
Dettes commerciales	119,3	105,0	-12,0%
Dettes d'impôts	4,0	2,3	-42,6%
Autres dettes	84,0	83,2	-0,9%
<b>Obligations et dette à court terme</b>	<b>284,4</b>	<b>251,4</b>	<b>-11,6%</b>
<b>TOTAL DU PASSIF</b>	<b>728,1</b>	<b>701,4</b>	<b>-3,7%</b>

en millions d'EUR	31 DEC 11	31 DEC 12	Δ
Dette financière nette	149,6	172,6	15,4%
Dette financière nette / Capitaux propres (intérêts minoritaires inclus)	60%	66%	
Capitaux propres (intérêts minoritaires inclus) / Total de l'actif	34%	37%	

#### 4. Tableau des flux de trésorerie consolidés

en millions d'EUR	2011	2012	Δ
<b>EBIT</b>	<b>42,0</b>	<b>39,7</b>	<b>0,0%</b>
Amortissements et dépréciations d'actifs	46,8	41,4	-11,5%
Autres éléments non-cash	( 28,9)	( 20,2)	-30,2%
<b>Variation brute de la trésorerie d'exploitation</b>	<b>59,9</b>	<b>61,0</b>	<b>1,7%</b>
Variation du fonds de roulement	( 7,8)	( 14,3)	83,3%
<b>Variation de la trésorerie d'exploitation</b>	<b>52,1</b>	<b>46,6</b>	<b>-10,5%</b>
Impôts payés	( 6,4)	( 5,4)	-15,4%
<b>Variation nette de la trésorerie d'exploitation (a)</b>	<b>45,7</b>	<b>41,2</b>	<b>-9,8%</b>
<b>Flux de trésorerie net des activités d'investissement (b)</b>	<b>( 12,8)</b>	<b>( 40,3)</b>	<b>215,0%</b>
Charges d'intérêts payés (1)	( 11,2)	( 12,0)	7,0%
<b>FREE CASH FLOW</b>	<b>21,7</b>	<b>( 11,0)</b>	<b>nr</b>
Dividendes payés (2)	( 7,7)	( 8,7)	13,5%
Augmentation (Diminution) des dettes financières (3)	( 13,9)	( 7,4)	-47,1%
Autres (4)	0,0	0,0	-
<b>(c)=(1)+(2)+(3)+(4)</b>	<b>( 32,9)</b>	<b>( 28,1)</b>	<b>-14,5%</b>
Effet des variations des taux de change (d)	0,0	( 1,4)	5679,2%
Effet des variations du périmètre de consolidation (e)	0,6	1,0	67,7%
<b>Variations de la trésorerie &amp; équivalents (a)+(b)+(c)+(d)+(e)</b>	<b>0,6</b>	<b>( 27,6)</b>	<b>nr</b>

## **5. Tableau de l'état consolidé des variations des fonds propres**

en millions d'EUR	Capital	Primes d'émission	Résultats non distribués	Ecarts de conversion	Reserves associées aux couvertures de change	Total fonds propres, avant intérêts minoritaires	Intérêts minoritaires	Total fonds propres, intérêts minoritaires inclus
<b>A la fin de la période précédente</b>	<b>72,3</b>	<b>107,0</b>	<b>85,2</b>	<b>( 8,9)</b>	<b>( 6,8)</b>	<b>248,8</b>	<b>0,0</b>	<b>248,8</b>
Dividendes	0,0	0,0	( 8,1)	( 0,0)	0,0	( 8,1)	0,0	( 8,1)
Options sur actions (IFRS 2)	0,0	0,0	0,4	0,0	0,0	0,4	0,0	0,4
<b>Variations attribuables aux actionnaires</b>	<b>0,0</b>	<b>0,0</b>	<b>( 7,7)</b>	<b>( 0,0)</b>	<b>0,0</b>	<b>( 7,7)</b>	<b>0,0</b>	<b>( 7,7)</b>
<b>Résultat de la période (1)</b>	<b>0,0</b>	<b>0,0</b>	<b>17,6</b>	<b>0,0</b>	<b>0,0</b>	<b>17,6</b>	<b>0,0</b>	<b>17,6</b>
Gains (Pertes) sur couvertures	0,0	0,0	0,0	0,0	( 1,4)	( 1,4)	0,0	( 1,4)
Impôts différés	0,0	0,0	0,0	0,0	0,5	0,5	0,0	0,5
Ecarts de conversion	0,0	0,0	0,0	2,9	( 0,0)	2,9	0,0	2,9
Autres résultat globale (2)	0,0	0,0	0,0	2,9	( 0,9)	2,0	0,0	2,0
<b>Résultat global (1)+(2)</b>	<b>0,0</b>	<b>0,0</b>	<b>17,6</b>	<b>2,9</b>	<b>( 0,9)</b>	<b>19,6</b>	<b>0,0</b>	<b>19,6</b>
<b>Variations du périmètre</b>	<b>0,0</b>	<b>0,0</b>	<b>0,0</b>	<b>0,0</b>	<b>0,0</b>	<b>0,0</b>	<b>0,0</b>	<b>0,0</b>
<b>A la fin de la période actuelle</b>	<b>72,3</b>	<b>107,0</b>	<b>95,0</b>	<b>-6,0</b>	<b>-7,8</b>	<b>260,6</b>	<b>0,0</b>	<b>260,6</b>

## **6. Rapport du commissaire**

À l'attention du Conseil d'Administration

Le commissaire confirme que l'audit est, dans l'ensemble, arrivé à son terme et qu'il n'a pas révélé d'importantes modifications à apporter aux informations financières contenues dans ce communiqué de presse.

Le 26 février 2013

### **Le commissaire**

**DELOITTE Réviseurs d'entreprises**  
 SC s.f.d. SCRL  
 Représenté par William Blomme et Kurt Dehoorne

## **Risques d'incertitude relatifs aux prévisions formulées**

Le présent communiqué de presse renferme des prévisions contenant elles-mêmes des risques et des incertitudes, notamment en ce qui concerne les déclarations relatives aux projets, objectifs, attentes et/ou intentions du Groupe Recticel, en ce compris ses filiales. Le lecteur attentif tiendra compte du fait que ces perspectives recèlent des risques connus et inconnus et/ou peuvent être sujettes à d'importantes incertitudes opérationnelles, macroéconomiques et concurrentielles et à des circonstances imprévues qui échappent en grande partie au contrôle du Groupe Recticel. Si un ou plusieurs de ces risques, incertitudes ou circonstances inattendues se produisent ou que les suppositions sous-jacentes se révèlent incorrectes, les résultats financiers définitifs du Groupe risquent d'être très différents des résultats projetés, attendus, estimés ou extrapolés. Par conséquent, personne – que ce soit Recticel ou qui que ce soit d'autre – ne peut être tenu pour responsable de l'éventuelle inexactitude de ces prévisions.

## **Calendrier financier**

<i>Trading update</i> du troisième trimestre 2012	09.11.2012 (avant l'ouverture de la bourse)
Résultats annuels 2012	01.03.2013 (avant l'ouverture de la bourse)
<i>Trading update</i> du premier trimestre 2013	07.05.2013 (avant l'ouverture de la bourse)
Assemblée Générale Annuelle	28.05.2013 (à 10:00h CET)
Résultats du premier semestre 2013	30.08.2013 (avant l'ouverture de la bourse)
<i>Trading update</i> du troisième trimestre 2013	31.10.2013 (avant l'ouverture de la bourse)

## **Informations complémentaires**

RECTICEL – avenue des Olympiades 2, B-1140 Bruxelles (Evere)

### **PRESSE**

**Mr Jan De Moor**  
 Mobile: +32 475 42 78 26  
 Tél: +32 2 775 18 95  
[demoor.jan@recticel.com](mailto:demoor.jan@recticel.com)

### **INVESTOR RELATIONS**

**Mr Michel De Smedt**  
 Mobile: +32 479 91 11 38  
[desmedt.michel@recticel.com](mailto:desmedt.michel@recticel.com)

## **Recticel en bref**

Recticel est un groupe belge de dimension européenne mais il est également actif dans le reste du monde. Il est présent dans 28 pays avec 103 implantations.

Recticel contribue au confort quotidien. Il fabrique non seulement des rembourrages de sièges mais encore des matelas et des sommiers de grandes marques, des isolants, des habillages intérieurs pour voitures et toutes sortes de d'autres produits destinés à des applications industrielles et domestiques.

Recticel regroupe les marques de literie réputées Beka®, Lattoflex®, Literie Bultex®, Schlaraffia®, Sembella®, Swissflex®, Superba®, et Ubica®. La division Isolation fournit des produits d'isolation thermique de première qualité sous les marques connues Eurowall®, Powerroof®, Powerdeck® et Powerwall®

Recticel est animé par une grande volonté de progrès technologique et d'innovation, ce qui lui a permis de percer auprès des constructeurs automobiles les plus prestigieux.

En 2012, Recticel a réalisé un chiffre d'affaires d'EUR 1,32 milliard.

Recticel (NYSE Euronext: REC – Reuters: RECTf.BR – Bloomberg: REC.BB) est coté sur NYSE Euronext à Bruxelles.



Ce communiqué de presse est disponible en français, en néerlandais et en anglais sur le site [www.recticel.com](http://www.recticel.com)